

# “Estatus y avances sobre convenios y acuerdos comerciales de Centroamérica”

**Francisco PEIRÓ**

Jefe de la Sección Económica y Comercial para Centroamérica  
DELEGACIÓN DE LA UNION EUROPEA  
COSTA RICA

# ESTRUCTURA DE LA PRESENTACIÓN

1. Introducción: Convenios y acuerdos comerciales en Centroamérica.
2. Estudio de caso: El Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea (UE) y Centroamérica.
3. Conclusiones: Oportunidades y Retos para la Región.

## INTRODUCCIÓN:

# CONVENIOS Y ACUERDOS COMERCIALES EN CENTROAMÉRICA

# ACUERDOS Y CONVENIOS COMERCIALES EN CENTROAMÉRICA

Mercado Común  
Centroamericano  
(MCCA)

CAFTA – DR

AELC – Centroamérica

México – Centroamérica

**UE - Centroamérica**

Chile - Centroamérica

Panamá – Centroamérica

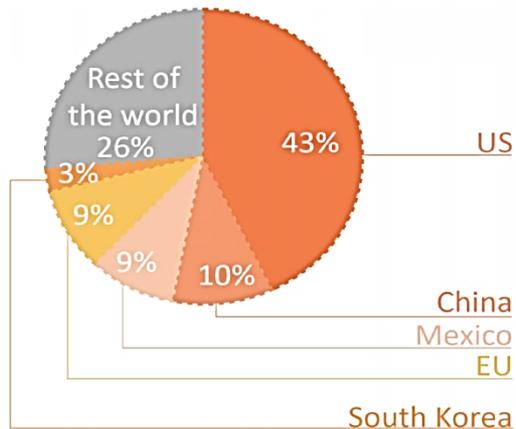
República Dominicana - Centroamérica

# CENTROAMÉRICA Y EL COMERCIO MUNDIAL

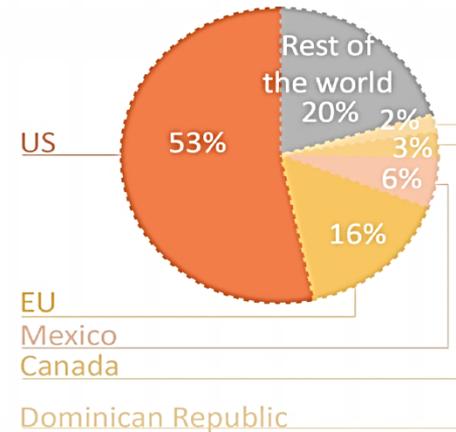
## Centroamérica – Los socios comerciales principales

### Central America trade with the world - Top 5 partners

Central America imports of goods



Central America exports of goods



# ¿POR QUÉ UN ACUERDO COMERCIAL?



## ESTUDIO DE CASO:

# EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN ENTRE LA UE Y CENTROAMÉRICA

# ¿QUÉ ES UN ACUERDO DE ASOCIACIÓN?

- Acuerdo internacional, concluido por la UE con países terceros.
- Objetivo: Establecer un marco político para desarrollar las relaciones bilaterales.
- Liberalización progresiva del comercio.
- Base legal: Artículo 217 TFUE.



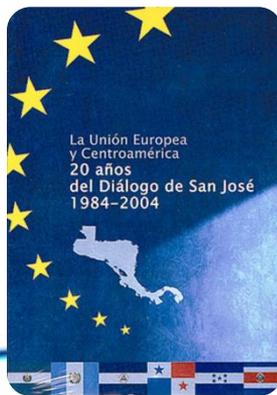
# PASOS DE COOPERACIÓN ENTRE LAS DOS REGIONES (1)



1984: Diálogo de  
San José.

1993: El Acuerdo  
Marco para la  
Cooperación.

2003: Acuerdo de  
Diálogo Político y  
Cooperación.



# PASOS DE COOPERACIÓN ENTRE LAS DOS REGIONES (2)

2007: Se inician las negociaciones de un Acuerdo de Asociación ...

2010: ... que concluyen con ocasión de la cumbre UE-ALC celebrada en Madrid.

2012: Firma del Acuerdo de Asociación.



# EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN ENTRE LA UE Y CENTROAMÉRICA

- 29 de junio de 2012 – Firma del Acuerdo de Asociación.
- 2013 – Entrada en vigor definitiva del pilar comercial.
- Estructura:
  - Diálogo político,
  - Cooperación,
  - Comercio.



# ESTRUCTURA DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN

**Diálogo  
político**

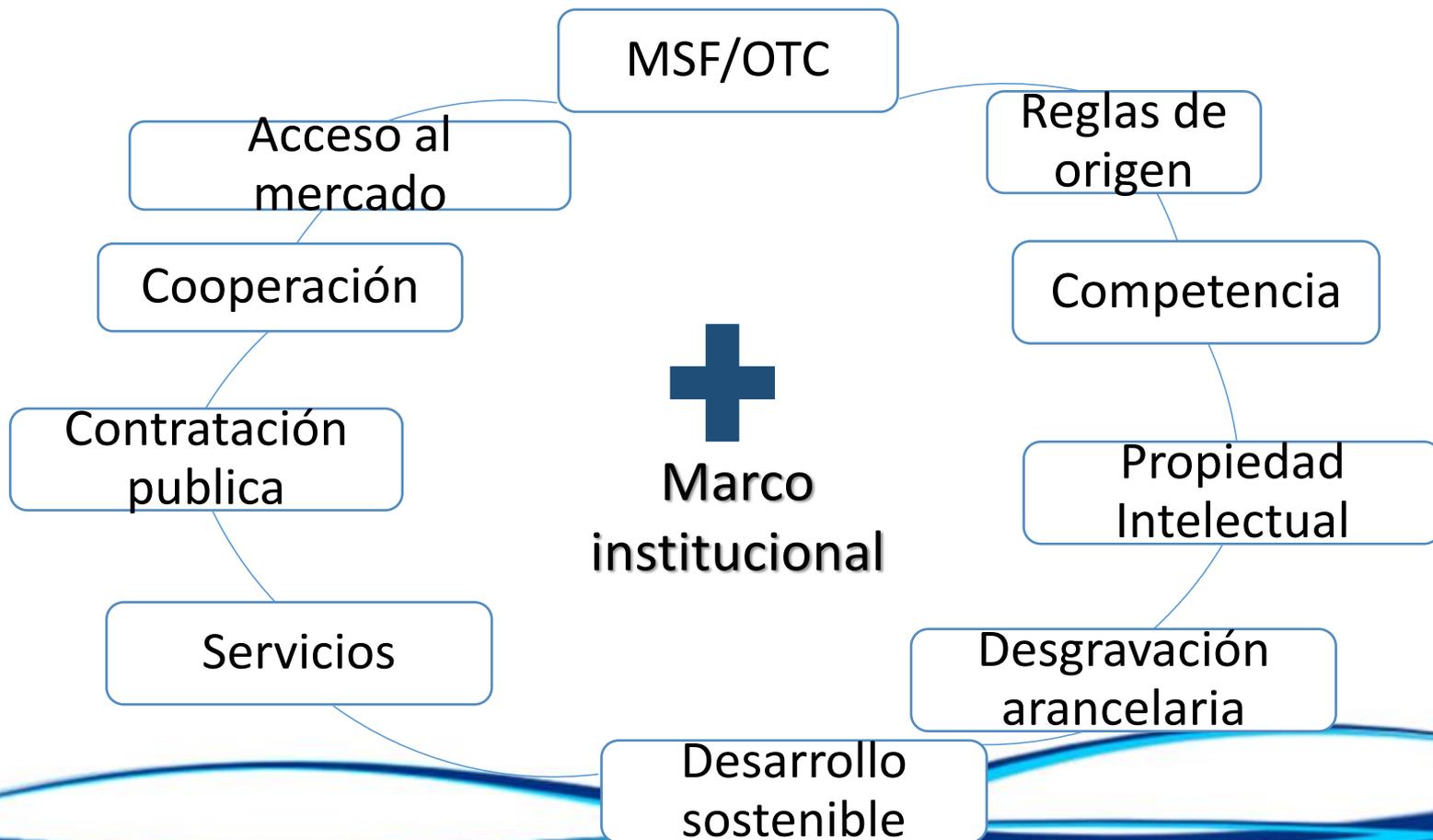
**Cooperación**

**Comercio**



En vigor desde el  
año 2013

# COBERTURA DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN



## EJEMPLO: ACCESO AL MERCADO

- Desgravación arancelaria – Liberalización progresiva del comercio de mercancías y eliminación de aranceles aduaneros.



- Cobertura ambiciosa: Acceso inmediato al mercado europeo para productos de pesca y varios productos industriales, entre otros.
- Productos agrícolas y agroindustriales: Más del 60.22 % de productos centroamericanos tienen acceso libre de arancel.
- Contingentes arancelarios.

# EJEMPLO: REGLAS DE ORIGEN

## Originarios de la UE

Los productos enteramente obtenidos en la UE/CA de conformidad con el artículo 4.

Los productos obtenidos en la UE/CA que incorporen materiales que no hayan sido enteramente obtenidos allí, siempre que tales materiales hayan sido objeto de elaboración o transformación suficiente en la UE/CA de conformidad con el artículo 5.

## Originarios de Centroamérica

- Prueba de origen

→ Certificado de circulación de mercancías (EUR.1)

→ Declaración en factura

## EJEMPLO: REGISTROS

- Registros/permisos sanitarios y fitosanitarios.
- Registro de establecimientos autorizados y notificación oficial por las autoridades competentes de ambas Partes.
- Registro de indicaciones geográficas.



# INTERCAMBIO COMERCIAL: ÍNDICES MACRO-ECONÓMICOS UE-CA

Índices	UE	CA
Población	507 millones (7,3% pobl. mundial)	44 millones
PIB	\$17, 9 billones 25% del PIB mundial	\$160,177 millones
PIB per cápita	€ 25,000 (US\$ 27,750)	US\$ 6,000
Intercambio comercial UE- CA (2014)		US\$ 12,684 millones
Inversión UE en CA (2014 según CEPAL)		US\$ 10,480 millones
Importancia del mercado UE	Más de 70% de importaciones agrícolas UE provienen de países en desarrollo. UE importa más que los EEUU, Japón, Canadá, Australia y Nueva Zelanda juntos.	

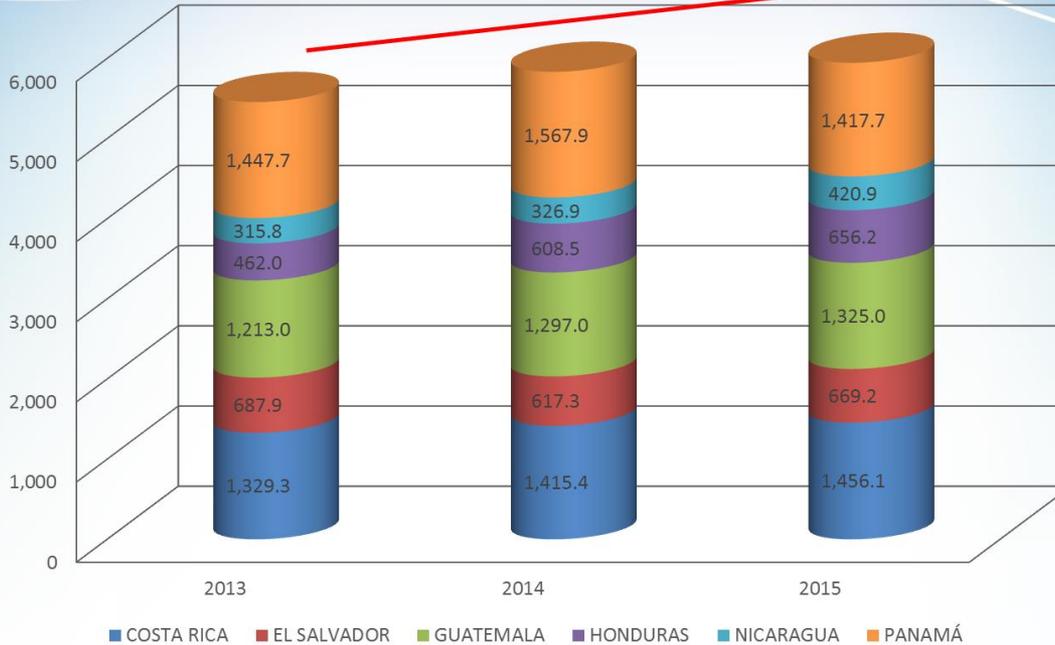


# EVOLUCIÓN DEL COMERCIO ENTRE LA UE Y CA (1)



IMPORTACIONES DE CA DESDE LA UE  
(millones de US\$)

Crecimiento  
promedio 4,4%



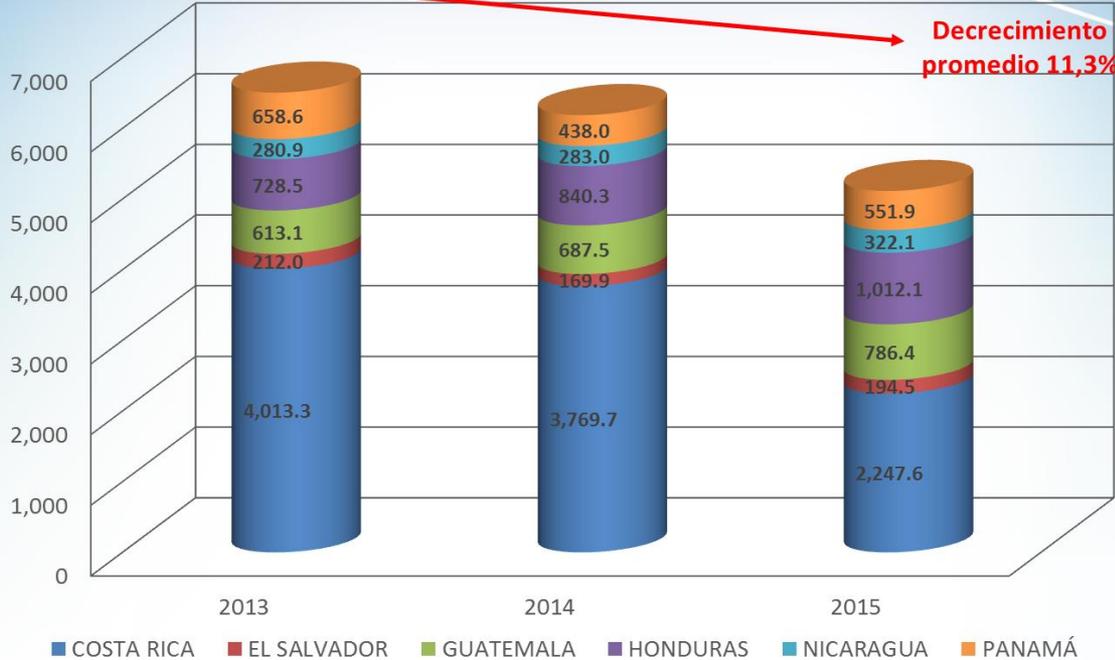
Fuente: Elaboración propia con datos de países de la región



# EVOLUCIÓN DEL COMERCIO ENTRE LA UE Y CA (2)

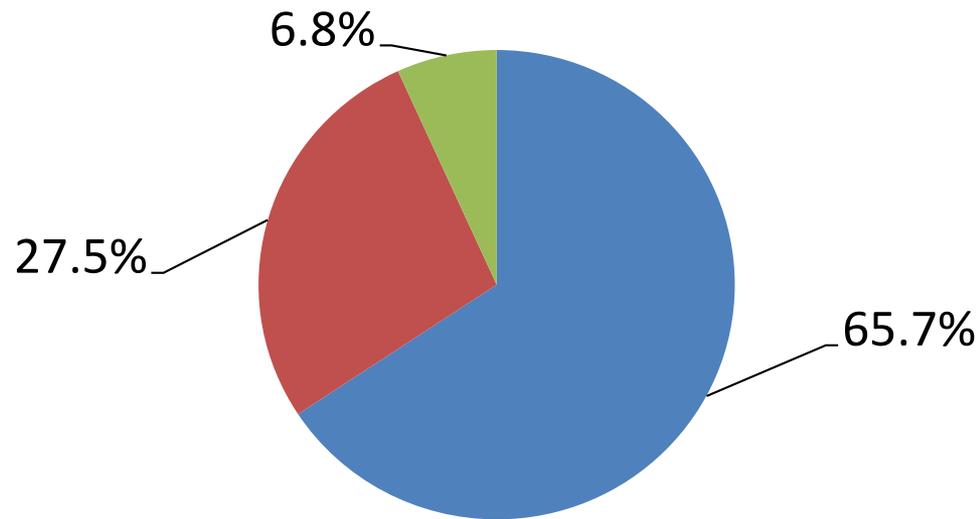


IMPORTACIONES DE LA UE DESDE CA  
(millones de Euros)



Fuente: Elaboración propia con datos remitidos por la Unión Europea.

# ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES PROVENIENTES DE CA



■ Productos agrícolas ■ Productos industriales ■ Productos del mar

# CA: PRINCIPALES PRODUCTOS COMERCIALIZADOS CON LA UE (2014)

Exportaciones	Importaciones
Café sin descafeinar	Medicamentos para uso humano
Bananas frescas	Vehículos automóbiles de cilindrada superior a 1500 cm <sup>3</sup> pero inferior a 3000 cm <sup>3</sup>
Piñas	Antisueros
Circuitos electrónicos integrados	Motores eléctricos y generadores
Aceite de palma en bruto	Preparaciones alimenticias

# IMPLEMENTACIÓN DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN

- **Reuniones anuales** con las Partes del Acuerdo (Comité de Asociación).
  - Subcomités.
- **Coordinación entre autoridades competentes.**
- **Sección de Economía y Comercio**, Delegación UE Costa Rica.
  - Reuniones consejeros comerciales.
  - Consultas individuales.
  - Facilitación del comercio.



# INSTRUMENTOS DE COOPERACIÓN COMERCIAL

PRAIAA

PRACAMS

ADESEP

AL-  
INVEST  
5.0

ELAN

- Apoyo a la implementación del Acuerdo de Asociación a través de programas específicos.
- Instrumentos enfocados en los diferentes aspectos del Acuerdo (e.g. "PI Instrument").

# DESAFÍOS DE LA IMPLEMENTACIÓN

Comercio justo  
y sostenible

Diversificación  
socios y  
productos

Competitividad e  
Innovación

Calidad

Cooperación

Barreras no  
arancelarias

Contexto  
político

# ESTADO ACTUAL DE LA SITUACIÓN

- Reuniones en Honduras, Junio de 2016
  - Comité de Asociación
    - Avances
    - Pendientes
  - Subcomités
    - propiedad intelectual; acceso a mercados; reglas de origen; medidas sanitarias y fitosanitarias; obstáculos técnicos al comercio; y comercio y desarrollo sostenible.



## **CONCLUSIONES:**

# **OPORTUNIDADES Y RETOS PARA LA REGIÓN**

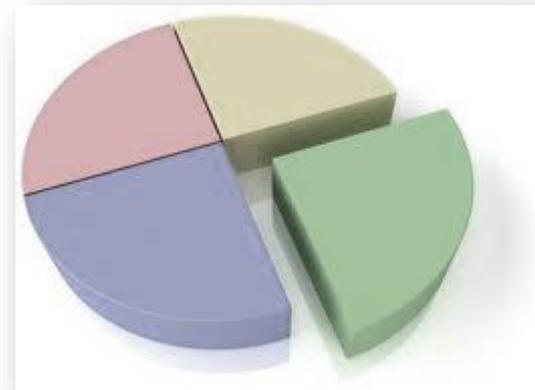
# RETOS PARA EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN <sup>(1)</sup>

- Mayor avance en el proceso de integración centroamericana.
- Cumplimiento de compromisos adquiridos.
- Eliminación de posibles barreras comerciales.
- Conocimiento de las disposiciones comprendidas por parte de los operadores aduaneros, así como de los importadores / exportadores de ambas regiones.



# RETOS PARA EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN (2)

- > Modelos para contabilizar la importación de productos bajo el sistema de contingentes.
- ✓ Aclaración sobre distribución de contingentes.
  - ✓ Aprovechamiento de los contingentes.
  - ✓ Correcta aplicación de los beneficios arancelarios (dentro y fuera del contingente).



# OPORTUNIDADES COMERCIALES QUE OFRECEN LOS ACUERDOS COMERCIALES

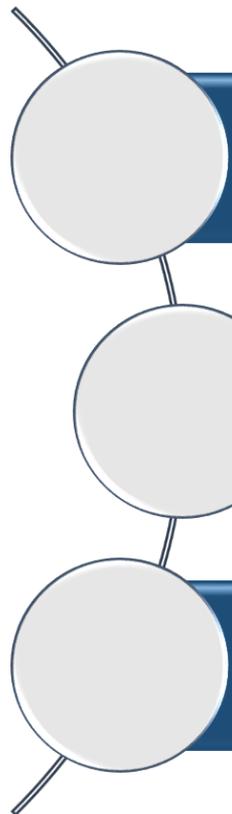


Acceso a  
mercados

Cumplimiento  
de estándares

Libre comercio  
entre y con  
socios  
comerciales

## RECOMENDACIONES



Ambas partes tienen que cumplir los compromisos adquiridos.

Esfuerzo conjunto del sector gobierno y sector productivo para aprovechar de los acuerdos comerciales.

Diversificación de las capacidades productivas para acceder nuevos mercados.



# EL PANORAMA COMPLETO: EL POTENCIAL DE LOS ACUERDOS COMERCIALES



- ★ Crecimiento económico.
- ★ Mejor competitividad.
- ★ Mayor integración.

# ¡GRACIAS POR SU ATENCIÓN!

**Contacto:**

Francisco PEIRÓ

Jefe de la Sección de Economía y Comercio para  
Centroamérica

[Francisco.Peiro@eeas.Europa.eu](mailto:Francisco.Peiro@eeas.Europa.eu)

